

Intern Accountmanager

Wil jij meehelpen de groeiambities van HCS verder vorm te geven? Ben jij een commercieel talent, krijg jij energie van relatiebeheer en heb je interesse in Sociale zekerheid en aanverwante dienstverlening? Kom dan bij ons werken als Intern Accountmanager en maak deel uit van een ondernemende, toekomstgerichte organisatie waar aandacht voor de mens én ontwikkeling centraal staan.

Wat doen wij

HCS is dé dienstverlener voor werkend Nederland, met diensten op het gebied van duurzame inzetbaarheid, verzuim, sociale zekerheid en opleiding & detachering. Met circa 500 medewerkers biedt HCS professionele en persoonlijke ondersteuning aan werkgevers, werknemers, adviseurs en verzekeraars. Daarbij combineren we de laatste technologie, data en specialistische kennis tot slimme oplossingen. Met onze diensten helpen we werkgevers aan meer rendement en maken we werknemers productiever en beter inzetbaar. Zo zorgt HCS ervoor de stap vooruit te kunnen blijven zetten, nu en in de toekomst.

Dit ga je doen

Als Intern Accountmanager hoef je de deur niet uit om excellent werk te leveren. Je komt te werken in een ondernemend team dat zich inzet om onze diensten tot een succes te maken. In deze commerciële ondersteunende functie zet je alle soorten communicatie in om onze klanten en collega's te voorzien van optimale dienstverlening. Je bent betrokken bij het gehele salesproces; van het voeren van gesprekken tot het opstellen van offertes. Jij bent hierin de schakel tussen sales, marketing en operatie. Je bent 'hands on' op commerciële administratieve taken en werkt samen met de externe Accountmanagers om uitvoering aan het commercieel plan te geven, met als doel bestaande én nieuwe relaties aan HCS te binden. Je bent vraagbaak voor klanten, collega's en je netwerk weet je te vinden.

Tot de inhoudelijke taken behoren o.a. relatiebeheer en de coördinatie van het implementatieproces van nieuwe klanten. Je bent verantwoordelijk voor de interne mailbox; jij bent het eerste aanspreekpunt! en daarnaast ben jij de sturende factor binnen het salesproces.

Dit maakt de functie zo leuk

- Een uitdagende baan in een leuk en informeel team
- Samen met het team van accountmanagers en binnendienst wordt er hard gewerkt om successen te behalen en te vieren
- De mogelijkheid om jezelf te ontwikkelen
- Een groot netwerk met veel klanten

Dit heb je in huis

- Je bent hands on op administratieve taken en relatiebeheer en bent procesmatig ingesteld
- Je hebt plezier in het aangaan en onderhouden van relaties met potentiële en bestaande klanten
- Je bent een initiatiefrijke, klantgerichte en resultaatgerichte persoonlijkheid
- Je beschikt over uitstekende communicatieve vaardigheden en je hebt overtuigingskracht
- Je vindt het leuk om mee te bouwen aan een groeiende organisatie en processen in te richten

Dit vragen wij verder van je

- Hbo werk- en denkniveau in commerciële richting en functiegerichte ervaring binnen een vergelijkbare omgeving in de zakelijke markt
- Je bent geïnteresseerd in de ontwikkelingen van Sociale Zekerheid
- Je hebt aantoonbare ervaring in het opbouwen en uitbreiden van een klanten netwerk

Wij bieden je

- Een ambitieuze en toekomstgerichte organisatie
- Een afwisselende baan in een informele maar professionele werkomgeving waar jouw persoonlijke input meer dan welkom is
- Een fijne werkomgeving waar iedereen zich thuis voelt
- Ondersteuning en investering in jouw (persoonlijke) ontwikkeling: we hebben onze eigen HCS Academy met een breed aanbod van (vakinhoudelijke) opleidingen en trainingen
- Diverse doorgroeimogelijkheden

Arbeidsvoorwaarden en start

- Functie voor 32-38 uur per week

- Voor deze functie ligt het salaris tussen de € 2.755,- en € 4.200,- bruto per maand o.b.v. 38 uur (afhankelijk van opleiding en werkervaring). Uiteraard ontvang je vakantiegeld, een pensioenregeling en reiskostenvergoeding
- Een aantrekkelijk pakket aan secundaire arbeidsvoorwaarden, waaronder een vaste 13e maand, 25 vakantiedagen (o.b.v. 38 uur per week) met de mogelijkheid tot bijkopen en korting op je aanvullende zorgverzekering
- Jaarcontract met daarna de intentie voor een contract voor onbepaalde tijd
- We faciliteren in een passende thuiswerkplek, een laptop en een bijdrage aan de internetkosten
- Standplaats is Hilversum of Den Haag

Sollicitatieprocedure

Ben je benieuwd of deze vacature goed bij je past of wil je meer informatie over deze functie, dan kun je contact opnemen met Jannette de Birk (Senior Corporate Recruiter): 06 13 31 88 19 of via e-mail: sollicitatie@hcs.services

Enthousiast geworden en wil jij graag bijdragen aan de groei en het succes van HCS? Reageer via de button 'solliciteer' om je cv en motivatiebrief te uploaden en wie weet word jij onze nieuwe collega!

Onze kantoren zijn gevestigd in

Hilversum
Den Haag
Beuningen